



SILIKEN

Siliken: no tot és ciment sota el sol

Siliken, situada a Rafelbunyol, és tot un referent per a les noves empreses dels Països Catalans.

L'empresa valenciana Siliken, que el 2001 va guanyar el premi Bancaixa Joves Emprenedors amb un projecte per a la construcció de plaques solars, s'ha convertit en la tercera productora de l'estat espanyol. En només sis anys ha passat d'una facturació de 160.000 euros a 153 milions. El canvi climàtic també escalfa butxaques.

Al País Valencià, el model de creixement econòmic dels darrers anys ha estat dominat quasi exclusivament pel sector de la construcció. Els inversors han acudit en massa al reclam de les requalificacions de terrenys fàcils i dels beneficis ràpids. El model Marina d'Or s'ha imposat com el patró de creixement de l'economia valenciana d'aquest darrer decenni. Però les generalitzacions sempre són perilloses, i tot i que les empreses tecnològiques basades en la recerca i el desenvolupament

no hagen estat el fort d'aquesta terra, això no vol dir que no n'hi haja. De manera que no tot és ciment sota el sol de l'economia valenciana. Hi ha excepcions, i algunes amb molt bons resultats.

És el cas de Siliken, una jove empresa dedicada a la construcció de plaques solars i energia fotovoltaica que s'ha convertit en tota una referència dins les noves empreses dedicades a les energies alternatives de l'estat espanyol. Siliken és a Rafelbunyol (Horta Nord), i fou creada l'any 2001

per Carlos Navarro, Gonzalo Navarro i Francisco Clavel, enginyers electrònics o industrials procedents de la Universitat Politècnica de València. Un quart soci, Alfredo Puche, director d'una oficina bancària local, va permetre el finançament inicial del projecte, ja que els joves socis no tenien prou capital per a començar.

L'empresa va nàixer amb la idea d'aprofitar el gran potencial que tenen les energies renovables al nostre país. Des de bon començament, l'equip directiu va apostar pels recursos naturals com a font d'energia, en contraposició amb els altres sistemes, que pel cost, la contaminació de l'entorn o l'escassetat aniran essent substituïts en el futur. Ara com ara, sembla que l'aposta ha funcionat perfectament. Tot i tenir pocs anys, Siliken ha augmentat la facturació a un ritme espectacular. L'any 2002 fabricaren el seu primer mòdul comercial i facturaren 160.000 euros; l'any 2003 arribaren a un milió d'euros; el 2004 en facturaren 5 milions; el 2005, 15,8 milions; l'any 2006, 52,5; i l'any passat es va tancar amb 153 milions d'euros. Cada

any han triplicat els ingressos de l'any anterior. Actualment ja és la tercera productora de l'estat espanyol, darrere d'Isofoton i BP solar.

Aquest augment meteòric de la facturació s'ha traduït en un gran creixement del nombre de treballadors, que l'any 2002 a penes si arribava a 30, i avui ja sobrepasa els 660, repartits a les plantes de València, Albacete i Tenerife. Un procés d'expansió ambiciós i ràpid que permetrà a l'empresa valenciana d'engegar nous projectes. El conseller delegat, Carlos Navarro, assenyala: "Acabem d'engegar una planta de producció de mòduls solars a les Canàries per tal d'aprofitar les condicions especials d'aquest mercat; però també tenim previst d'engegar una altra planta de producció a Califòrnia (San Diego, EUA), i crearem filials de Siliken a França, Itàlia, Alemanya i Grècia."

Un negoci a l'alça. Una de les claus del creixement de Siliken ha estat el desenvolupament ràpid del mercat arran del creixement de la demanda. En aquest punt ha estat determinant la política promoguda des del govern espanyol a través del pla d'energia renovable, una iniciativa que inclou bonificacions fiscals i obliga a instal·lar 26 NW d'energia solar fotovoltaica a tots els edificis públics. Això, juntament amb les bones condicions climàtiques, ha significat que el creixement de l'energia solar fotovoltaica (ESF) al País Valencià no tinga parangó amb la resta d'Europa. L'augment ha estat espectacular. La potència instal·lada durant el darrer any ha crescut d'un 313%, i les instal·lacions connectades a la xarxa han augmentat d'un 50%: de 965 a 1.448. La potència solar instal·lada s'ha multiplicat per 60 els darrers quatre anys al País Valencià, mentre que a la resta de l'estat espanyol ha crescut 15 vegades.

Aquest augment tan extraordinari de l'energia solar ha causat una sobredemanda i ha posat a prova les empreses de construcció de plafons solars. I Siliken ha sabut aprofitar l'ocasió. És cert que l'empresa valenciana era al lloc adequat al moment oportú. Però també és veritat que els seus gestors han sabut maniobrar amb precisió i treure profit de la situació del mercat,

Gonzalo Navarro, Alfredo Puche, Carlos Navarro, tres socis fundadors de Siliken.



amb un producte molt atractiu. Ho diu Carlos Navarro: "El nostre model de distribució directa a instal·ladors ens permet de vendre els productes sense intermediaris a preus de fàbrica." Siliken, a més de fabricar mòduls fotovoltaics, subministra tot el material necessari per a les instal·lacions. "També oferim el disseny de línies de producció per a nous fabricants, ja que la tecnologia de fabricació de Siliken es de *know-how* propi. Venem línies de producció adequades a les necessitats del mercat."

Aquest coneixement tecnològic ha permès a Siliken de dissenyar les pròpies màquines de producció i avançar les dates de lliurament als seus clients, alguns dels quals s'han acabat transformant en accionistes de l'empresa. Amb aquesta filosofia de treball basada en la tecnologia pròpia, la distribució directa i el suport tècnic, Siliken ha sabut guanyar mercat respecte als seus competidors.

Una volta consolidades les tres plantes per a acoblar plafons solars a València, Albacete i Tenerife, els fundadors de Siliken es disposen a iniciar una nova aventura empresarial. Enguany, tenen previst de construir la primera planta de purificació de silici de l'estat espanyol, amb capacitat per a produir silici òptim per a la construcció de plaques solars. L'explosió de la demanda de plaques també ha provocat una gran petició de silici de gran pureza, que és la matèria primera que es fa servir per a construir els aparells

informàtics i les plaques solars. Avui dia hi ha una sobredemanda d'aquesta mena de silici. Per a Carlos Navarro, "el silici és l'autèntic coll d'ampolla de la indústria fotovoltaica. La purificació del silici metal·lúrgic i la conversió en silici de grau electrònic és el primer pas del procés productiu. Per això construïm en aquests moments la nostra pròpia planta de purificació de silici a Casas Ibáñez (Albacete)".

En un futur, l'empresa solar valenciana vol accentuar el seu procés d'expansió nacional i internacional, però mantenint la fórmula que l'ha menada a l'èxit, és a dir, la recerca i el desenvolupament. Siliken ja ha emprès diverses línies d'investigació amb noves energies renovables, com ara l'ús d'hidrogen com a sistema d'emmagatzematge d'energia, l'electrònica de potència o l'energia eòlica. De moment, aquest model empresarial plantejat per Siliken basat en tecnologia pròpia i en la recerca i el desenvolupament constitueix una excepció dins el context empresarial del País Valencià, un oasi dins d'un desert de ciment. Però podria ser un bon model de creixement econòmic per al futur. Les empreses basades en la recerca i el desenvolupament podrien ser una bona recepta per a combatre la caiguda d'una economia basada només en la construcció, i que ara es troba seriosament amenaçada pels alts preus i la saturació del mercat.

Alexandre Carbó