

Vueling aterra a la borsa

Des de la seva aparició el 2004, la companyia aèria catalana de baix cost Vueling ha rebut més d'una oferta d'altres companyies, principalment Iberia, però han estat rebutjades. Potser perquè a aquesta companyia les coses li van molt bé, millor del previst, de fet. Els socis de la companyia, encapçalats per Apax Partners (40%) i Inversions Hemisferi (30%), que és la societat patrimonial de la família Lara, treballen en la sortida a borsa de Vueling, que segons fonts properes a la companyia –Vueling no ha donat cap detall de l'operació– es produirà el proper 28 de novembre, uns mesos abans de la data prevista. La sortida a borsa, però, encara l'haurà d'aprovar el consell d'administració de la companyia. L'oferta pública de valors implicarà la venda del gruix de les accions del fons de capital risc Apax Partners, que és, de fet, qui ha impulsat aquesta operació. Quedarà a disposició dels inversors més del 30% del capital de l'aèria. El febrer passat, Vueling va anunciar una ampliació de capital de 30 milions d'euros, destinats a la compra de 20 avions Airbus A-320. Per a aquesta adquisició va sol·licitar també una línia de crèdit de 20 milions d'euros.

La sortida a borsa de Vueling es produeix en un context d'elevada competència en el sector, ja que les compa-

El salt al parquet borsari estava previst per a principi del 2007, però Vueling prepara aquesta operació per al 28 de novembre. En principi, els inversors tindran a la venda més del 30% del capital.

nyies de baix cost internacional Easyjet, Ryanair i Air Berlin han intensificat la seva aposta pels aeroports dels Països Catalans, on Vueling té bona implantació, i ja ha desembarcat la companyia de baix cost d'Iberia, Clickair. Amb seu a Barcelona, Vueling vola a les ciutats principals de l'estat espanyol i a les grans capitals europees, i és, amb Iberia, l'única companyia que opera des de la T4 de Barajas. Tot i que els beneficis de Vueling no són públics –va néixer amb un endeutament zero perquè va dissenyar una estructura financera estable a llarg termini–, preveu tancar el 2006 amb un benefici de 260 milions d'euros, una xifra que multiplicaria per deu els obtinguts al 2004, quan va començar a operar.

Gemma Aguilera



Breus

L'economia valenciana, a anàlisi en la revista 'Nexe'

La revista *Nexe, debats valencians*, editada per l'Associació Cívica Tirant Lo Blanch, ha presentat el seu segon número, dedicat a la situació de l'economia valenciana. Sota el títol "L'economia valenciana, en la cruïlla", analitza els reptes de futur de l'economia valenciana amb la globalització i la pèrdua de tensió industrial en l'horitzó. En aquest número,



que ha estat coordinat pel professor de la Universitat de València Vicent Soler, han participat veus procedents del món empresarial juntament amb opinions del món acadèmic. *Nexe, Debats Valencians*, va nàixer en juny de 2005 i es presenta com "un ambiciós projecte editorial que pretén cobrir una oferta concreta: el desig d'informar-se i de debatre sobre el futur de les grans qüestions que afecten la societat valenciana".

S'aplana el camí per a la fusió d'Abertis i Autostrade

El regulador italià d'autopistes Anas ha aixecat un dels obstacles principals per a la fusió d'Abertis i Autostrade. Aquest organisme impedia la presència d'una constructora en el capital del grup resultant de la fusió. Fins ara, el Govern italià rebutjava l'operació liderada per la companyia catalana adduint un decret que redueix a un màxim del 5% els drets de vot de les constructors en les concessionàries d'autopistes. Tot i així, el Govern italià podria enfrontar-se amb un expedient de la UE per haver obstaculitzat el procés de fusió.