

# Finançament per a tots

La Generalitat de Catalunya, a través del CIDEM, ha creat el pla de Finançament a la Innovació, que pretén ajudar les empreses de base tecnològica. Els recursos de què disposa s'integren a d'altres procedents d'Europa, l'estat espanyol i l'àmbit privat. En total, més de 1.500 milions d'euros per finançar la innovació tecnològica.

**P**assar de la fase embrionària d'una empresa a una de posterior on aquesta ja estigui consolidada és segurament la major dificultat que troben els emprenedors en qualsevol sector. Però si hi sumem els entrebancs que troben les empreses de base tecnològica per reeixir, el problema s'agreuja i la innovació acaba en un catàleg d'idees i bones intencions no duttes a terme, gairebé sempre pel mateix: la manca de recursos.

Ara aquestes empreses compten amb l'ajut del Govern de la Generalitat, mitjançant un pla de finançament directe a les empreses, englobat en el Pla d'Innovació 2002-2004. En total s'hi destinen més de 1.500 milions d'euros —entre les administracions europea, catalana i espanyola—. D'aquests, gairebé 150 milions d'euros provenen de la Generalitat de Catalunya i es distribueixen en una àmplia varietat d'actuacions, però que a la vegada s'estructuren en tres grans línies: ajuts econòmics, deute i capital.

La Conselleria de Treball, Indústria, Comerç i Turisme destina 29,4 milions d'euros als ajuts econòmics, les subvencions a fons perdut, que són de vital importància en la fase de creació d'una empresa de base tecnològica. En aquest cas, existeix la subvenció *capital concepte*, destinada a dotar de recursos financers, fins a un màxim de 100.000 euros, l'inici d'un projecte, a través de la Xarxa de Trampolins Tecnològics. Però també existeix la subvenció *I+D* per a projectes que impliquin la contractació de treballadors i/o socis, els ajuts en la reducció d'interessos en els préstecs per inversions o la gerència de l'empresa.

En aquesta línia, però, també hi ha ajuts destinats a projectes orientats a la millora del disseny, acords de cooperació entre empreses per millorar la seva

posició competitiva, la implantació de sistemes de qualitat i innovació de processos i per a la implantació de noves tecnologies. Els programes de suport a sistemes i projectes avançats, de producció i distribució ràpida i per a la realització de projectes de R+D en cooperació amb centres tecnològics de la Xarxa de Centres de Suport a la Innovació Tecnològica, són altres conceptes que poden obtenir ajuts d'aquesta mena.

“Al nostre país, per tradició, o desco-neixement d'altres sistemes, els ajuts a fons perdut són els que d'entrada se sol·liciten més, però la Unió Europea cada vegada és més reticent a aquest tipus d'ajuts per evitar intervenir en el mercat i alterar-lo”, reconeix Miquel Mateu, gestor de projectes d'Iniciativa Financera del CIDEM.

Per aquest motiu, i per la necessitat d'obrir altres vies, la Conselleria de Treball, Indústria, Comerç i Turisme de la Generalitat destina 3,24 milions d'euros a l'ajut en forma de deute. Aquesta línia no consisteix a donar una quantitat sinó a reduir els tipus d'interès, per tal d'aconseguir préstecs en la *franja baixa*. També amb unes bones condicions temporals que permetin aconseguir crèdits a llarg termini de manera més senzilla.

L'ajut per deute és sobretot interessant en la fase de llançament de l'empresa. Hi ha línies de finançament per projectes d'innovació tecnològica, amb crèdits de fins a 300.000 euros, i per projectes vinculats a línies d'ajuts del PROFIT.

La tercera via que projecta el Govern català per mitjà del CIDEM és l'ajut en capital, perquè, segons Miquel Mateu, “és una línia confluent a tota la Unió i té virtuts sobre el deute; per exemple, el fet de donar capacitat temporal a l'empresa d'assentar-se”. I és que el que pretén aquesta modalitat de finançament és su-

plir les mancances del mercat privat quant a fons i línies. Un aspecte, aquest, que han de tenir en compte els responsables de projectes tecnològics que contenen un risc elevat de no reeixir. També perquè en determinats casos en què la quantitat que cal invertir és relativament petita, l'estudi de l'operació, amb un cost elevat, fa inviàbil que un inversor estudiï acuradament la proposta. Per solucionar aquests entrebancs té sentit la línia de capital, potser la més important de les citades, perquè el que també fa és *aixecar capital del sector privat*.

En la fase de llançament i consolidació és quan més cal aquesta mena d'ajut. Això permet capitalitzar projectes de base tecnològica en fases embrionàries. És el que fa l'Invertec, SA, que engloba el CIDEM i el DURSI, així com la Universitat de Barcelona, l'Autònoma de Barcelona, la de Girona, la Politècnica de Catalunya, La Salle, l'IESE o Finaves –CIDEM i entitats privades–, una societat de capital risc per desenvolupar projectes d'alumnes d'escoles de negocis i fomentar l'esperit emprenedor. Altres possibilitats són la inversió en empreses en fase de consolidació, per projectes de creixement, canvi generacional, professionalització de la gestió. També en la inversió en pimes catalanes d'àmbit multisectorial o incloses en el conveni FCR, signat pel CIDEM amb empreses de capital risc (Talde, BCN Emprèn i Najeti España), amb què es busca crear noves empreses tecnològiques.

En aquest punt també destaquen les inversions dels *business angels* o "àngels inversors". El CIDEM, amb la col·laboració de l'IESE, ha creat la primera escola de *business angels* de l'estat espanyol i ha signat un conveni amb el BANCAT, que està adscrit a la Confederació Empresarial Comarcal de Terrassa (CECOT), per tal que aquesta xarxa de cooperació entre *business angels* i emprenedors s'integri a la Xarxa d'Inversors Privats (XIP), punt de trobada a través d'Internet pels qui necessiten recursos financers i els qui poden donar-los. La XIP ofereix serveis de valor afegit als emprenedors i als inversors, com ara l'elaboració de plans d'empresa, valoracions, anàlisis de viabilitat i documen-



Presentació de la Xarxa d'Inversors Privats (XIP), el juny d'enguany. Aquest punt de trobada digital posa en contacte els qui necessiten recursos financers i els qui poden donar-los.

tació. Una iniciativa semblant a la que gaudeixen altres països europeus com Alemanya, l'estat francès o Itàlia.

Un dels afegits al Pla de Finançament Directe que impulsa el Govern de la Generalitat és que es podrà optar a diferents tipus de finançament a la vegada i

de diverses possibilitats al llarg de la recta de capitalització. El suport s'ha pensat, doncs, perquè les empreses de base tecnològica no es quedin sense suport en moments claus del procés.

Joan Esculies

## 'Business angels'

Al nostre país, l'anomenada inversió privada informal dels *business angels* o àngels inversors no està tan desenvolupada com als Estats Units, Gran Bretanya o Holanda, on la tradició ve de lluny, segons comenta Günther Schiendl, gerent d'Iniciativa Financera del Centre d'Innovació i Desenvolupament Empresarial (CIDEM). Malgrat això, les possibilitats que ofereix són enormes. Les xifres ho posen de manifest; a Europa hi ha uns 125.000 inversors privats i prop d'un milió de clients potencials. La clau és el *benchmarking* entre l'inversor privat, aportant el capital risc, i la bona voluntat i empena dels emprenedors, per aconseguir una bona relació, i així l'èxit de l'empresa. Per fer més habituals aquests contactes, el CIDEM, en col·laboració amb l'IESE, ha creat la primera escola per a *business angels* de tot l'estat espanyol. El seu objectiu és formar i assessorar els alumnes i a la vegada servir de plataforma d'intercanvi d'informació i experiències que resultin útils en la seva pràctica posterior. I és clar, va dirigida als *business angels* actuals o potencials disposats a invertir en empreses no cotitzades.

El perfil del *business angel* és el d'algú amb experiència en gestió empresarial, que vol invertir en la regió on resideix, tot i que no necessàriament, i que busca compartir els seus coneixements amb una empresa que tot just comença i per tant amb un projecte que creu engrescador. Per trobar aquests projectes, conèixer quins objectius cal fixar-se, on són els límits, saber escollir bé, les formes d'ajudar els emprenedors i saber de primera mà aquest món de la inversió privada informal, l'escola que ha estructurat el Govern català a través del CIDEM és una molt bona opció. El nombre d'assistents es limita a 50 i els professors són del mateix equip acadèmic de l'IESE. El programa combina sessions plenàries, tallers de treball i sessions consultives. Per contactar: [www.cidem.com](http://www.cidem.com).