

Anar a estudiar als Estats Units

Quan es matriculen a la universitat, molts joves europeus somien amb poder ampliar estudis als Estats Units, tant pel prestigi de les universitats nord-americanes com per a veure de prop l'estil de vida que surt a les pel·lícules.

A l'hora de prendre una decisió tan important com anar a estudiar als Estats Units, cal tenir en compte alguns factors, com: quin és el millor moment, el lloc, quins passos s'han de seguir i, sobretot, com finançar l'"aventura" americana.

Per començar, s'ha de tenir present que hi ha diferències abismals entre una infinitat de centres educatius. Se'n pot obtenir informació per Internet i, a Barcelona, per exemple, mitjançant l'Institut d'Estudis Nord-americanes. La immensa majoria d'estudiants acudeix a universitats -colleges- estatals, que costen una mitjana de 3.000 dòlars anuals de matrícula, però la qualitat de l'ensenyament és molt desigual i s'ha d'avaluar cas per cas la reputació. Malauradament, les millors institucions solen ser privades i la matrícula anual fàcilment supera els 20.000 dòlars (uns tres milions de pessetes). Tot i la barrera econòmica, no és aquest l'inconvenient principal que s'ha de superar: la dificultat més gran és ser admès.

Per incrementar al màxim l'atractiu d'un expedient davant els responsables d'admissions és fonamental que els quedi clar que les notes dels estudiants europeus obeeixen a barems diferents, donat que als EUA hi ha tal inflació que un notable (B+) gairebé equival al 5 o 6 europeu. Harvard i Princeton, a tall d'exemple, tenen fama de no posar mai

una C. Consideren que, un cop ets dintre, portaràs el nom de la universitat al teu currículum tota la vida, i no volen estar associades a un expedient mediocre. Si treure un aprovat pelat és complicat, per suspendre s'han de fer esforços titànics.

Vist el desgavell de les notes, és, doncs, absolutament aconsellable afegir la posició relativa a la classe (per exemple: *top 10%* "entre el 10% dels millors") perquè siguin conscients del significat real dels resultats acadèmics a casa nostra. Valoren molt positivament els

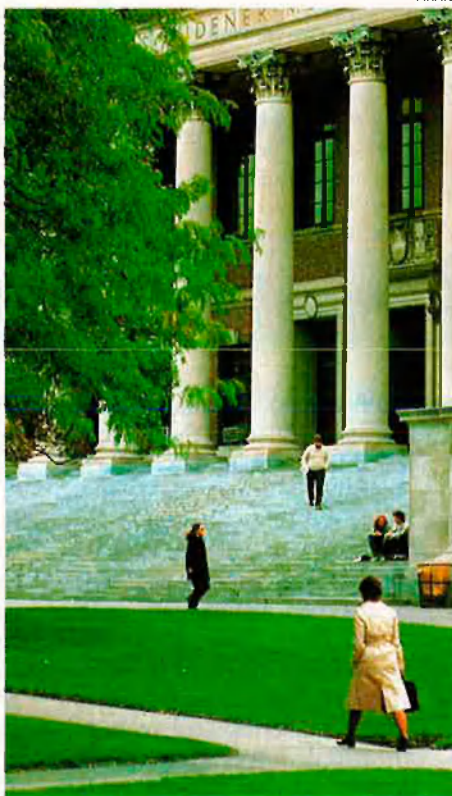
idiomes, el voluntariat, la pertinença a associacions cíviques o culturals i els torna bojos un passat de líder estudiantil, com més actiu i més alt el càrrec, millor.

Actualment, la moda d'enviar els fills a fer l'últim any de batxillerat a Amèrica va de baixa. Els adolescents aprenen l'idioma i obtenen experiència a l'estranger, però, tal i com demostren els *rankings* internacionals, el nivell d'exigència escolar americana és fluix. Acadèmicament és millor que facin un curs d'estiu d'anglès i la resta de l'any es quedin al propi país, així s'estalviaran uns diners que poden aprofitar més endavant.

Sembla més idoni anar als EUA per a fer estudis de post-grau. Un títol de post-grau americana atorga reconeixement instantani i la presumpció de competència professional. Això és increïblement pràctic, perquè un paperet -molt més si és d'un centre reconegut- obre la porta de moltes feines i molts contactes. Tenir una oportunitat ja és més de la meitat de l'èxit. Quants aturats no voldrien gaudir d'una ocasió, ni que fos una sola? Els joves malden per demostrar el que valen i el diploma dona fe que, fins que no es demostrï el contrari, el seu titular és intel·ligent, està ben preparat i no li fa por treballar.

Hi ha altres avantatges considerables, com poder viure la diversitat cultural i ètnica dels Estats Units, el caràcter emprenedor i tremendament dinàmic

El campus de Harvard és un dels més visitats pels estudiants europeus. Malgrat la fama dels colleges americans, el nivell acadèmic que tenen és més aviat fluix.



ARXIU

de la societat nord-americana, la competitivitat ambiental que obliga a superar-se contínuament —a diferència del sistema llatí, tendent a l'arramadamment i als mínims comuns denominadors—, l'elevat sentit de l'ètica i honestat professional i la devoció total de tothom per la feina, fins a caure a voltes en l'exageració d'avantposar l'ambició laboral a la vida personal. El "país de les oportunitats" obre els ulls a possibilitats que costa imaginar-se des d'Europa.

Un altre contrast poc favorable a la vella Europa és el reconeixement del mèrit. Sens menystenir traves com el racisme i la terrible manca de cohesió i solidaritat social, als Estats Units els bons professionals tiren endavant, i els que no ho són tendeixen a baixar de classe social. Un país de pioners mostra poc respecte per la jerarquia, el poder de certs cognoms i d'altres padrins. Hi ha més desigualtats, però també molta més mobilitat.

Entre els desavantatges hi ha, en primer lloc, el cost. Hi pot haver també certa dificultat a adaptar-se als hàbits i naturalesa dels habitants, que varien molt segons la geografia. Quant a la inseguretat ciutadana, està millorant molt i no és cap problema si es practica un mínim de precaució. A part, la violència està institucionalitzada: el dret de portar armes està garantit per la Constitució i la majoria consideren justa la pena de mort per als condemnats per assassinar.

No cal deixar-se intimidar per les dificultats pecuniàries. La majoria d'estudiants finança la seva formació amb crèdits personals, que, malgrat semblar elevats, s'amortitzen en pocs anys pel valor afegit que es gaudeix al mercat de treball després de la graduació. A més, cal també ponderar la capacitat de generar ingressos mentre s'estudia, ja sigui a través de beques o exempcions de matrícula, o gràcies a ofertes de treball a la mateixa universitat i a fora. Generalment, els estudiants estrangers poden treballar de forma legal al cap de dos semestres (9 mesos) d'arribar.

Erika Casajoana (Nova York)

Fires de Catalunya

1998
Juny

Ambit internacional i estatal

9 - 12 juny | L'Hospitalet de Llobregat.

COSPEDER. Matèries primeres de cosmètica, perfumaria, detergents, laboratoris, maquinària i utilitatge industrial i components de laboratori.
☎ 93 213 51 38

10 - 13 juny | Barcelona.

MEDICAL FÒRUM EXPO. Fòrum i Exposició per als Sistemes d'Atenció a la Salut. Material sanitari, electromedicina, farmàcia hospitalària i de prescripció mèdica, serveis sanitaris i parasanitaris, equípaments i serveis.
☎ 93 452 07 22

Ambit català, comarcal i local

4 -7 juny | Barcelona.

LA COMUNITAT. Saló Monogràfic de Serveis a les Comunitats de Propietaris. Productes i serveis per al manteniment d'immobles i instal·lacions.
☎ 93 721 04 83

4 -7 juny | Cambrils.

FIRA DE CAMBRILS. Automoció; maquinària agrícola, pesquera, industrial i comercial; comerç en general.
☎ 977 79 45 79

5 -7 juny | Badalona.

FIRA DEL VIATGE, L'OCI I L'AVENTURA. Productes i serveis per a l'oci, la cultura, l'esport, les vacances i el temps lliure.
☎ 93 483 28 20

5 -7 juny | Olesa de Montserrat.

FIRA DE SANTA OLIVA. Multisectorial.
☎ 93 778 60 21

5 -7 juny | Terrassa.

VALLÈS MOTOR. Fira del Vehicle Nou i d'Ocasíó. Vehicles nous i d'ocasió.
☎ 93 733 00 01

5 -7 juny | Igualada.

AUTOMERCAT. Fira-mercat de l'Automòbil d'Ocasíó. Vehicles d'ocasió.
☎ 93 804 01 02

6 -7 juny | Sant Climent de Llobregat.

EXPOSICIÓ DE CIRERES. Cireres de conreu local, productes del camp i comerç en general.
☎ 93 658 07 91

6 -7 juny | Sils.

LLOTJA DE L'AUTOMÒBIL I LA MOTO ANTIGA. Productes i serveis per a la restauració de motos i cotxes antics.
☎ 972 85 30 36

6 -7 juny | Pinós.

FIRA DE PRODUCTES ARTESANS. Artesania.
☎ 973 48 03 00

12 -14 juny | Castelldefels.

FIRA DEL COMERÇ, L'OCI I EL TURISME. Comerç. Productes i serveis per a l'oci, la cultura, l'esport, les vacances i el temps lliure. Automoció.
☎ 93 665 11 50

12 -14 juny | Cornellà de Llobregat.

FIRA COMERCIAL DE CORNELLÀ DE LLOBREGAT. Comerç en general.
☎ 93 474 02 02

13 -14 juny | Torrelles de Llobregat.

FESTA DE LA CIRERA. Exposició de cireres.
☎ 93 689 00 00

14 juny | Llers.

FIRA DE LA CIRERA. Venda i exposició de cireres. Artesania.
☎ 972 52 80 20

18 -21 juny | Vilanova i la Geltrú.

GALÀCTICA. Fira d'Invents. Invents i noves patents.
☎ 93 814 18 18

20 juny | Esterril d'Àneu.

FIRA DE SANT JOAN. Multisectorial.
☎ 973 62 60 05

20 -21 juny | La Pobla de Segur.

PROMOPALLARS. Automoció, esports, turisme, artesanía i productes agroalimentaris.
☎ 973 68 00 38

20 -21 juny | Caldes de Montbui.

FIRA D'ARTESANS. Ceràmica, fusta i alimentació artesana.
☎ 93 865 44 66

20 -24 juny | Coma-ruga.

TURISMAR. Mostra de turisme, mar i platja.
☎ 977 66 52 53

21 juny | Cornudella de Montsant.

MERCAT DE L'ARTESANIA. Artesania.
☎ 977 56 14 16

27 -28 juny | Sant Guim de Freixenet.

FIRA DE L'OU. Fira de Productes Artesans. Mostra d'ous, alimentació artesana.
☎ 973 55 60 35

28 juny | Sant Pere Molanta (Olèrdola).

FIRA-MERCAT D'ANTIGUITATS, BROCANTERS I ARTESANIA. Antiguitats i artesanía.
☎ 93 890 35 02

INTERNET: Dades disponibles a la xarxa Internet. Per tal d'accedir a la web de la Generalitat, teclegeu: <http://www.gencat.es/fir>



Generalitat de Catalunya
Departament d'Indústria, Comerç i Turisme