

Entrevista amb Ramón Cerdá, president de la Fira de Mostres de València.

## Un empresari amb molta canya

És un home de negocis de tota la vida. El seu sector —i el de la seva família— és el del moble de jonc i vímet. Des del 1984 duu la batuta, com a president, de la Fira Mostrari de València. Aquest càrrec i les obligacions empresarials encara li deixen temps per a la seua afició: la música.



« Jo crec que el primer que s'ha de canviar és la mentalitat dels dirigents de les empreses ».

RAFA GIL

**L** actual situació econòmica no es presta a molt d'optimisme, sobretot per a un home com vostè a la fi d'una Fira Mostrari Internacional?

—No hi ha cap dubte que els temps que corren ara no són massa fructífers per als negocis. No obstant això, durant els períodes de crisi es produeix als bancs el mateix fenomen que a les fires. La gent, quan necessita diners, no té una altra alternativa que anar als bancs, i quan necessita vendre, lògicament, acudeix al lloc mercantil per excel·lència, la fira.

—Malgrat tot, doncs, ¿és vostè optimista respecte al futur immediat?

—No es tracta de ser o no ser opti-

mista, sinó realista. Hi ha sectors com el tèxtil que travessen una profunda crisi, però també n'hi ha que tenen un futur més o menys assegurat, com pot ser el de la construcció l'estat espanyol o fora de les fronteres. Penso, per exemple, en les necessitats de reconstrucció arran de la guerra del golf Pèrsic. I pel que fa a nosaltres, tothom ha sentit parlar del programa de construcció de les famoses quatre-cents mil vivendes. Altra cosa molt distinta és que la promesa es compleisca o no.

—Quin tipus de prioritats s'hauria de donar a les empreses valencianes, i per extensió a qualsevol altra de l'estat espanyol, per a posar-se al mateix nivell de competitivitat que les seves

homòlogues europees?

—Els experts en economia que estudien el futur parlen sovint d'afavorir la tecnificació de les empreses per afrontar el repte del Mercat Únic Europeu, el 1991. D'altres són partidaris de donar prioritat absoluta a la innovació. Jo crec que el primer que s'ha de canviar és la mentalitat dels dirigents de les empreses. La paraula empresari significa moltes coses i responsabilitats. És indignant que la llei de societats anònimes no preveja la figura de l'empresari quan d'ell depèn en gran mesura el futur i la rendibilitat de l'empresa que dirigeix.

—L'estat espanyol, i particularment Catalunya i el País Valencià, representen regions econòmiques privilegiades

## Cap nació fou arruinada mai pel seu comerç

**D**ins del cicle de conferències organitzades per l'associació Futur Valencià que vol trobar pel debat possibles opcions per l'articulació de la futura societat valenciana, Ramón Cerdá va pronunciar, fa alguns mesos, un discurs del qual publiquem tot seguit uns extractes.

"Un estudi recent del Consell de Cambres de la Comunitat Valenciana i de la Confederació Interprovincial d'Empresaris calculava en més de 35.000 milions de pessetes anuals la riquesa endògena que genera la Fira Mostrari Internacional".

"El passat exercici -1989- la Fira Mostrari va generar un excedent de 200 milions de pessetes sobre el seu pressupost ordinari, que reverteix en la millora de les nostres instal·lacions.

Fem el possible i l'impossible perquè s'incremente cada vegada més l'activitat comercial. Estem convençuts que aquest és el major repte per a la nostra economia perquè, com va dir Benjamin Franklin: "Cap nació fou

arruinada mai pel seu comerç".

Continuem entestats a aconseguir cada vegada millors comunicacions i els mitjans tècnics i humans més adequats per fer de València la ciutat de les fires per excel·lència, amb el propòsit que la nostra institució siga l'instrument més eficaç per a una societat compromesa a millorar les seues posicions en el context internacional. Comptant amb l'empenta de l'empresariat valencià i el suport del nostre ajuntament i de les autoritats autonòmiques esperem culminar-ho amb èxit. Desgraciadament no podem dir el mateix del govern central, per a qui, em sembla, no compta l'esplèndida realitat de les nostres fires.

En nombroses ocasions, la Fira Mostrari s'ha sorprès per ajuts injustificats a altres institucions que per l'escassa rellevància per al comerç internacional les fan inexplicables. La Fira de València disposa d'una xarxa comercial i un prestigi molt superior que farien l'inversió molt més rendible".

I.P.

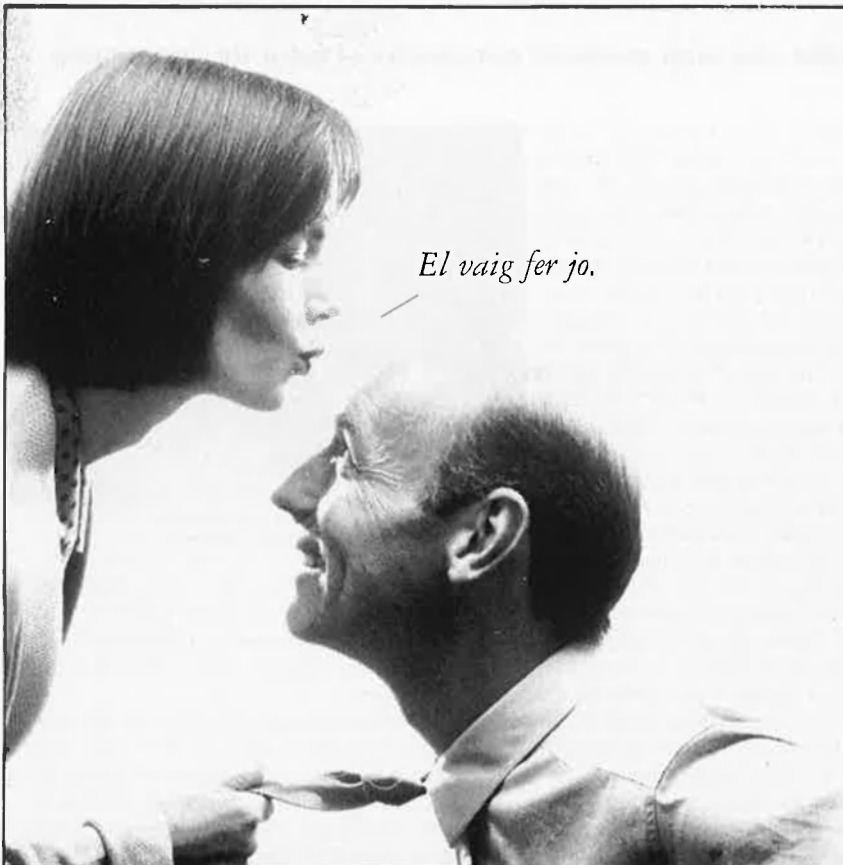
per la inversió estrangera, fins ara. ¿No té por que aquesta situació privilegiada canvie de signe?

—Ara gaudim d'una situació atípica a conseqüència de la forta cotització de la pesseta i aquest fet atrau els capitals estrangers i la inversió internacional. Si canvia el signe, el sector de l'exportació, tan important per a nosaltres, n'eixiria aleshores molt beneficiat. De tota manera, l'afluència de capitals estrangers no és totalment positiva, sinó que gran part té un caràcter especulatiu i per tant molt perillós, perquè desapareix quan baixen els beneficis de la inversió.

—¿Quina opinió li mereixen els principals projectes econòmics del País Valencià?

—Es una necessitat peremptòria poder disposar d'un Palau de Congressos. La seu del futur Banc europeu, Eurofed, a València no és cap somni, malgrat la competència d'altres ciutats. Pel que respecta a l'autopista o l'autovia Madrid-València, el que falta és una via correcta de circulació de doble sentit.

Ignasi Pellicer



*El vaig fer jo.*

**Per 333 Pts.\*  
al dia,  
62 milions  
en la  
seua jubilació.**

PLANS DE PREVISIÓ  
**Cavalspension  
Cavalsegur**

PLANS MOLT SENSATS

\* Estimació. Durada de 33 anys. Rendibilitat del 10% i amb aportacions de 10.000 Ptes./mes amb estipendi anual 5%. Contracte subscrit amb Aseguradora Valenciana S.A.

**CAJA DE VALENCIA**



**CAIXA DE VALÈNCIA**