

**Fibanc: Banc de Finances i Inversions**

DOMÈNEC UMBERT

**F**ibanc va nàixer a finals del 1983 a partir de l'associació de diversos professionals relacionats amb el món bancari i financer, amb la finalitat de desenvolupar un projecte de gestió de patrimonis basat en fons d'inversió especialitzats. Però Fibanc no va constituir-se com a banc fins el febrer de l'any passat, després que el Ministeri d'Economia li concedís la llicència. En l'actualitat Fibanc Inversions S.A. és un *holding* corporatiu que té uns recursos propis de 1.915 milions de pessetes. Formen part de Fibanc les societats Ges Fibanc (Societat gestora d'institucions d'inversió col·lectiva), Fibanc Pensions (Societat gestora de fons de pensions), Fibanc S.A. (Consultoria financera i serveis comercials del grup), i el Banc de Finances i Inversions, Fibanc. Tot un organigrama al cap del qual es troba, com a president, Carles Tusquets.

—*Quin és el tipus de productes i operacions que ofereix Fibanc?*

—Dins del que podríem dir clientela particular, hi ha tres grans blocs de productes. Un és tot el que podríem dir gestió de tresoreria, és a dir, són diferents sistemes de retribució a la vista, des de comptes corrents normals en les millors condicions del mercat fins a fons de diners; fons d'inversió especialitzats en actius monetaris que ofereixen més avantatges respecte als supercomptes ja que no tenen retencions fiscals; possibilitats de productes del mercat monetari com poden ser els pagarès d'empresa o la combinació de les Lletres del Tresor amb fons de diners. El segon bloc és el de Gestió de Patrimonis que, en el nostre cas, es refereix a patrimonis mobiliaris i bàsicament ho fem a través de fons d'inversió especialitzats:

renda fixa, borsa... Els nostres clients escullen la manera de repartir els seus diners segons les possibilitats i inclús la possibilitat que, a partir de dos o tres milions de pessetes, puguin invertir en més de quaranta títols diferents amb la comoditat de tenir-ho tot en un sol paper. També tenim Plans de Pensions, compra-venda de determinats productes, etc. Després tenim una sèrie de serveis especials per a empreses i institucions, molt més a mida. Per exemple, dissenyar una sortida a borsa com va ser la que vam fer per a Ato, fer la direcció d'un programa de Pagarès d'empresa com els de l'Ajuntament de Barcelona, intermediar la compra-venda d'una empresa. També subministrem productes financers per als col·legis professionals com el de metges, el d'advocats o el d'Economistes per què puguin oferir, als seus col·legiats, tota una gamma de serveis financers a través del mateix col·legi.

—*Quin tipus d'operacions poden fer ara com a banc que no poguessin fer abans com a societat gestora?*

—Per exemple, en el cas d'una sortida a borsa, assegurar una emissió, poder garantir una determinada col·locació de títols. Aquesta assegurança vol dir que si no es col·loquen en el mercat, si no fóssim un banc no podríem fer l'assegurança. Tampoc podríem ser depositaris de títols, no podríem estar en la Cambra de Compensació i, per tant, no podríem tenir talonaris, no podríem compensar les operacions dels nostres clients. I després també estem realitzant operacions de crèdit sindicat de multinacionals i empreses estatals; i si no fóssim un banc tampoc ho podríem fer.

—*Els merchants banks són un tipus de bancs que fins fa pocs anys eren desconeguts en l'estat. Quines són les funcions principals d'aquest tipus de bancs? Creu que en un futur n'aniran sorgint més?*

—Mai se sap perquè les grans organitzacions bancàries estan creant també *merchants* dins el seu grup. El *merchant*, en comptes de fer uns productes molt estàndard per a tothom, mira de fer uns productes més a la mesura de cada client, i en comptes de dedicar-se a acceptar un depòsit i fer un préstec normal, mirant de trobar les millors condicions del mercat. De cara a les empreses, en lloc que aquestes hagin de demanar un préstec, mirar d'aconseguir-los altres solucions via borsa, via emissió de bons o pagarès.

—*Fibanc en l'actualitat té dues oficines, una a Barcelona i una altra a Madrid. Pensen ampliar-ne el nombre?*

—No tenim intenció d'ampliar la xarxa. Però sí d'ampliar la gamma de col·laboradors, consultors financers, ajudant-los que muntin el seu propi despatx connectat directament amb nosaltres per ordinador, i que puguin oferir a través nostre els millors productes. En comptes d'una xarxa d'oficines, el que fem és tenir una xarxa de consultors financers arreu de l'estat —*Quina és l'actual composició accionarial de Fibanc?*

—Podríem dir que el consell d'administració, format majoritàriament per gent que treballa aquí, deté les dues terceres parts del capital, i l'altra tercera part està formada per clients, amics, dels quals el que més participació té és poc més de l'1%.

Sílvia Monfort