

CREIX EL MERCAT DELS COTXES USATS D'IMPORTACIÓ

No tots són una ganga

L'entrada de l'estat espanyol en la CEE va provocar que el mercat de les importacions es liberalitzés. Des d'aleshores, al voltant de 10.000 cotxes usats procedents dels països comunitaris han creuat la frontera.

Tona Català

L'entrada de l'estat espanyol al Mercat Comú Europeu el 1986 va suposar la liberalització de les importacions de cotxes usats procedents de països comunitaris. La manca d'unitats i els baixos preus han fet que més de 10.000 unitats hagen creuat ja les fronteres.

Entre els cotxes usats d'importació, les marques més sol·licitades pels espanyols són Mercedes Benz, BMW i Porsche. Segons dades facilitades per l'Associació Nacional d'Importadors d'Automòbils, Camions, Autobusos i Motocicletes (ANIACAM), de cada automòbil que matricula la filial espanyola de Mercedes, se'n ven un altre de forma paral·lela; mentre que el 20% de les matriculacions de BMW es realitza de forma aliena a l'importador oficial. En el cas de Porsche, de cada tres automòbils matriculats, dos no són venuts per la filial espanyola.

Segons els responsables de les tres marques d'importació més sol·licitades, la importació de cotxes usats no està afectant-ne les vendes d'una manera directa, ja que fins aquest moment s'estan acom-

plint els objectius marcats. Els que sí que es veuen afectats són els cotxes de gamma alta de fabricació espanyola i els automòbils d'importació de les marques ubicades a l'estat espanyol. El preu d'un Mercedes o un BMW usat pot ser molt semblant al d'un Scorpio, Omega o R-25 nous i els usuaris prefereixen els importats —malgrat que siguin de segona mà— als espanyols.

A l'estat espanyol hi ha dues associacions d'importadors d'automòbils usats, que en el seu dia van ser els que més van pressionar perquè es liberalitzés el mercat. Això no obstant, a hores d'ara es consideren els més perjudicats ja que han aparegut molts nous venedors en aquest negoci. Les bones perspectives de vendes que es van produir quan Espanya va ingressar en el Mercat Comú, van motivar que moltes persones alienes al sector de l'automòbil hi veiessin una important font de riquesa i comencessin a importar cotxes usats.

Amb l'inici de la importació de cotxes usats va començar també la picaresca i els fraus. Els més habituals són el trucatge del quilometratge, l'antiguitat i l'estat real del vehicle, així com la garantia.

De tota manera els fraus no es poden detectar com caldria ja que els clients enganyats no solen acudir a denunciar l'estafa. Totes les marques han pres la decisió de facilitar a qualsevol potencial comprador d'algun d'aquests automòbils l'any exacte de fabricació tan sols aportant el número del xassís; molts, pocs però, són els que acudeixen als concessionaris oficials.

Un altre problema és la segona transacció d'un cotxe usat d'importació, ja que la primera vegada que es matricula a Espanya se li atorguen plaques noves i en una segona venda es fa molt difícil determinar l'edat real del vehicle. L'altre frau, molt comú, és el denominat de les *factures ganxo*. L'importador acudeix amb un vehicle, generalment en un estat lamentable, a un concessionari oficial i sol·licita que el pinten o que li facen una simple revisió. Després ensenya la factura al futur client i li assegura que el cotxe ha sofert un reconeixement en profunditat per part de la marca i que es troba en perfectes condicions. També se solen canviar les sigles d'un determinat model per a vendre'l com si fos un altre que fa menys temps que es va fabricar. Per posar un exemple, s'han detectat alguns BMW 635 que en realitat eren BMW 628 bastant més antics.

Les marques d'importació es queixen que les inspeccions d'aquests vehicles a

¿Com importar un cotxe?

Si us decidiu a importar vosaltres mateixos un automòbil usat, el procés a seguir és el següent:

En primer lloc, haureu d'acudir al venedor estranger a elegir l'automòbil. Quan el pagueu, aquest us haurà d'entregar una factura proforma amb les seues dades personals i les especificacions del vehicle.

A l'estat espanyol, amb la factura proforma, acudireu al Ministeri de Comerç per a aconseguir la Declaració d'Estadística de Pagaments d'Importació (DEPI), amb la qual obtindreu del banc les divises corresponents al preu de l'automòbil.

Una vegada pagat l'import exacte, us entregaran el cotxe i tota la documentació, incloent-hi els certificats d'homologació. Ara ja podreu aconseguir, de Trànsit, una placa provisional amb la qual poder circular fins a la frontera espanyola.

A la duana us entregaran la DUA i el certificat Únic de Matrícula, però abans haureu de pagar l'aranzel sobre el preu de factura, que actualment és el 22,9 per cent i el 33 per cent d'IVA, sobre el preu total del vehicle.

Amb els documents obtinguts a la duana, el DEPI i el carnet d'iden-

titat, aneu a la Xefatura Provincial de Trànsit per una placa verda, amb la qual podreu circular durant trenta dies.

El pas següent és dur el vehicle a una ITV per homologar-lo a Espanya. N'hi ha set: Girona, Saragossa, Santander, Jaén, Mèrida, Múrcia, i Madrid. A la ITV, amb tota la documentació del vehicle, i si no hi ha cap problema, després de pagar la revisió us en concediran la fitxa tècnica espanyola, amb la qual, i la resta de documents, acudireu de nou a Trànsit per a obtenir la matrícula espanyola definitiva. □



Mercedes Benz, BMW i Porsche són els cotxes usats més sol·licitats.

les ITV (Inspecció Tècnica de Vehicles) són molt superficials i que es tracta més d'inspeccions administratives, és a dir, que els cotxes portin tota la documentació necessària, que d'una inspecció tèc-

nica. Es parla fins i tot de camions carregats de cotxes d'importació que han creuat la frontera sense passar la ITV.

Aquestes incorporacions també afavoreixen les marques... Per una banda, el



Consells útils per als amants dels cotxes d'importació

—Acudiu sempre a un professional del sector.

—D'entrada, no us refieu de les gangues que us ofereixen els particulars.

—Sol·liciteu el número del xassís i pregunteu a l'importador oficial l'antiguitat real de l'automòbil.

—Si és possible, porteu el cotxe a un concessionari oficial perquè en comprovin l'estat real.

—Assegureu-vos que el vehicle que us intenten vendre correspon al model concret que sol·liciteu.

—Exigiu garantia.

—Importar un cotxe per un particular sempre resulta més car.

fet d'haver-hi uns vehicles més assequibles econòmicament produeix que hi hagi més parc circulant d'una determinada marca. Això comporta una major rendibilització dels tallers als concessionaris, com també un major volum de negoci en la venda de recanvis. Per l'altra banda, comença a desaparèixer la idea elitista que sempre ha envoltat aquests automòbils i que els ha qualificat d'inaccessibles pel seu elevat cost.

Els importadors oficials encara no s'han decidit a importar ells mateixos cotxes usats perquè, segons han manifestat en reiterades ocasions, és ben difícil trobar cotxes en bon estat i posar-los després al mercat espanyol a preus veritablement competitius.

Així, el mercat espanyol d'automòbils usats d'importació, que per al 88 es xifra entre les 4.000 i les 5.000 unitats, camina entre les gangues i els fraus ja que de vegades es prefereixen els cotxes barats que a la llarga resulten menys econòmics.